

ГОСЗАКАЗ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ



СЕРИЯ МАСТЕР-КЛАССОВ ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО И ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ЗАКАЗА

ТОЛЬКО с 11 марта по 11 апреля 2013 с 19:00 до 21:00 в Первом Тендерном Центре будут проведены эксклюзивные **ОЧНЫЕ МАСТЕР-КЛАССЫ** с представителями **ФАС РОССИИ** по **Льготной цене**!!!
Зарегистрируйтесь прямо сейчас на ближайший мастер-класс:

Расписание:

КОД мероприятия	Тема	Программа	Дата проведения
BasicGZ-11.03	Особенности участия в государственном и муниципальном заказе в сфере здравоохранения России. Правовое регулирование (совместно: по фармации и мед.оборудованию).	Возможные способы закупки. Электронные аукционы. Качественные, функциональные характеристики препаратов, форма выпуска, аналоги и заменители, борьба с иностранными производителями, различия в ТН и МНН, вопросы лицензирования и регулирования деятельности производителей и дилеров для госзаказа, объединение лотов и прочие вопросы. Размещение заказа путем запроса котировок (на поставку продовольствия, средств, необходимых для оказания скорой или неотложной медицинской помощи, лекарственных средств, топлива, из списка ЖНВЛП). Ответы на вопросы участников.	11.03.2013 (пн) Регистрация закрыта. Мест нет
<u>ZLek-13.03</u>	Неотклоняемая заявка на поставку лекарств: Составление первой и второй частей заявки на электронный аукцион в соответствии с 94-ФЗ	Основные требования к составлению первых и вторых частей. Ошибки участников аукционов. Особенности заявок на поставку медикаментов, дженериков. Практика и наиболее частые причины отклонения по первым и вторым частям. Санкции за отклонения. Рекомендации по грамотному составлению заявок. Ответы на вопросы участников.	<u>13.03.2013 (ср)</u>

<u>ZO-14.03</u>	Неотклоняемая заявка на поставку мед.оборудования: Составление первой и второй частей заявки на электронный аукцион в соответствии с 94-ФЗ	Основные и необычные требования к составлению и заполнению первых и вторых частей заявки на аукцион на поставку медицинского оборудования. Практика и причины отклонения первых и вторых частей заявок. Санкции за отклонения. Рекомендации по грамотному составлению заявок. Ответы на вопросы участников.	<u>14.03.2013 (чт)</u>
<u>NM-18.03</u>	Особенности формирования начальной максимальной цены контракта (НМЦК) при государственных и муниципальных закупках (совместно: по лекарствам и мед.оборудованию)	Расчет начальной цены госконтракта. Практические примеры оформления таблиц расчета начальной цены контракта. Корректные и некорректные варианты расчета и обоснования цены. Риски неправильного определения НМЦК. Новейшее законодательство. Роль поставщика в формировании начальной цены. Роль производителя (российского и иностранного) в формировании цены. Объединение лотов. Потенциальная угроза срыва размещения заказа. Последствия незаконных действий заказчика и поставщика при сговоре при формировании НМЦК. Ответы на вопросы участников.	<u>18.03.2013 (пн)</u>
<u>GKLek-20.03</u>	Особенности госконтракта на поставку лекарственных средств в соответствии с 94-ФЗ	Правомерные и неправомерные условия госконтракта. Разбор корректных и некорректных существенных условий и требований со стороны Заказчика: порядок оплаты, авансирование, сроки поставки, гарантия, обеспечение, штрафные санкции и др. Практические вопросы размещения заказов в области закупок фармацевтических препаратов по программе ДЛО. Ответы на вопросы участников.	<u>20.03.2013 (ср)</u>
<u>GKO-21.03</u>	Особенности госконтракта на поставку мед.оборудования в соответствии с 94-ФЗ	Правомерные и неправомерные условия госконтракта. Разбор корректных и некорректных существенных условий и требований со стороны Заказчика: порядок оплаты, авансирование, сроки выполнения работ (оказания услуг, поставки оборудования и техники), гарантия, обеспечение, штрафные санкции и др. Ответы на вопросы участников.	<u>21.03.2013 (чт)</u>
<u>OZ-25.03</u>	Как оценивается аукционная заявка Поставщика? Оценка аукционных заявок - требования к Заказчику и Поставщику при оценке.	Правила и критерии оценки заявок. Ответственность Заказчика за неправомерное отклонение. Действия Поставщика по защите своих прав.	<u>25.03.2013 (пн)</u>
<u>ADMLek-27.03</u>	Административная практика 2012-2013гг в сфере госзаказа на поставку лекарственных средств	Какое ТЗ можно считать «заточенным» под конкретного производителя (организацию). Критерии оценки и доказуемости "заточки". Особенности поставки лекарственных препаратов. Работа электронных торговых площадок (как правильно реагировать на сбой, как правильно собрать доказательства и т.п.). Обоснованные и необоснованные санкции к участниками (изъятие задатка, занесение организации в Реестр недобросовестных поставщиков и т.п.) Ответы на вопросы участников.	<u>27.03.2013 (ср)</u>
<u>ADMO-28.03</u>	Административная практика 2012-2013гг в сфере госзаказа на поставку медицинского оборудования и техники	Какое ТЗ можно считать «заточенным» под конкретного производителя (организацию). Особенности поставки мед.оборудования. Работа электронных торговых площадок (как правильно реагировать на сбой, как правильно собрать доказательства). Обоснованное и необоснованное изъятие задатка. Обоснованное и необоснованное занесение организации в Реестр недобросовестных поставщиков. Ответы на вопросы участников.	<u>28.03.2013 (чт)</u>
<u>RNP-01.04</u>	Реестр недобросовестных поставщиков (РНП)	Наиболее распространенные случаи попадания в реестр. Как избежать наиболее часто распространенные ошибки. Случаи вынесения поставщика за пределы списка. Возобновление репутации.	<u>01.04.2013 (пн)</u>
<u>AppFAS-03.04</u>	Составление и подача жалобы в ФАС. Цель: признание жалобы обоснованной	Защита Поставщиком своих законных прав на тендерах. Основания для подачи жалобы в ФАС. Сроки подачи и реагирования. Кто может подавать жалобы (какие жалобы можно подавать через третьих лиц и др.). Пошаговый алгоритм подачи жалобы в ФАС. Примеры составления результативных жалоб. Что делать, если ФАС признал жалобу необоснованной? Как обжаловать решение ФАС в суде (алгоритм, сроки)? Ответы на вопросы участников	<u>03.04.2013 (ср)</u>
<u>COURT-04.04</u>	Подготовка к арбитражу на обжалование действий/бездействий ФАС/заказчика по результатам тендера	Программа в разработке – по вопросам участников	<u>04.04.2013 (чт)</u>

<u>223-MED-08.04</u>	223-ФЗ для медицинского сектора (поставка медикаментов и оборудования)	Какие заказчики медицинской отрасли переходят на 223-ФЗ. В чем основное отличие 223-ФЗ от 94-ФЗ. Принципы работы заказчика по 223-ФЗ. Роль ФАС при контроле работы Заказчика по 223-ФЗ (как пожаловаться на заказчика по 23-ФЗ). Санкции для заказчиков. Административная практика по жалобам на заказчиков, перешедших на 223-ФЗ. Ответы на вопросы участников.	08.04.2013 (пн)
<u>VIP-10.04</u>	Закрытый блок	Приглашаются участники 4-х и более мастер-классов. "Заточка ТЗ" под конкретного поставщика. Сговор на торгах. Серые схемы победителей тендеров. Как бороться и составлять. Вопросы индивидуальной работы с представителями Заказчиков и Федеральной Антимонопольной службы. Подтверждайте Ваше желание участвовать в данном мастер-классе сразу после оплаты!	10.04.2013 (ср)
SPEC-11.04	Специальный блок. Ответы на вопросы лучших участников.	Бесплатное участие Приглашаются лучшие и наиболее активные участники всех мастер-классов.	11.04.2013 (чт)

Стоимость участия при оплате до 01.03.2013: 1000р/чел за один мастер-класс.

Зарегистрироваться можно, нажав на ссылку под кодом конкретного мастер-класса, либо на его дату. В поле ИМЯ вводите ПОЛНЫЕ ФИО Участников.

Стоимость участия во всех 14 блоках - 10 400р. [Оплатить участие во всех мастер-классах](#)

[Карта проезда для участников мастер-классов](#)



Внимание! Стоимость будет повышаться по мере заполнения места в группе каждого мастер-класса.

Регистрируем только представителей юр.лиц с оплатой по безналичному расчету и физических лиц по предоплате.

Для регистрации пройдите по ссылке под кодом мероприятия или его даты.

ВСЕ мастер-классы пройдут с 19:00 до 21:00 по адресу:

Москва, ул.Б.Семеновская, 15, учебная аудитория №142, учебный комплекс Первого Тендерного Центра.

**Внимание! Количество мест ограничено.
Дополнительного набора НЕ БУДЕТ! Бронируйте места заранее.**

[Карта проезда для участников мастер-классов](#)

Дополнительная информация:

Менеджер серии медицинских мастер-классов: Кузнецова Виктория

+7 (916) 258-64-97, +7 (495) 774-30-54, +7 (495) 784-04-88

vk@ptc-partner.ru