



Здравствуйте, уважаемые коллеги!

Меня зовут Александр Гуськов. Я – генеральный директор и учредитель Первого Тендерного Центра «Партнер». Вы держите в руках, так называемый marketing kit. Это буклет, который поможет Вам познакомиться поближе с нашей компанией. Мы постарались сделать его нескучным и полезным для Вас.

Я – юрист с опытом работы с 2003 года, за свою практику я выиграл сотни различных тендеров.

В 2009 году я объединил вокруг себя команду специалистов, готовых решить любую задачу, связанную с госзаказом и тендерами. И вот теперь мы делимся своим опытом с поставщиками, которые только начинают изучать этот вид продаж.

В настоящее время центр «Партнёр» - это не только семинары по госзакупкам и коммерческим тендерам (которые, кстати, проводят не «аттестованные преподаватели», а **настоящие профессионалы своего дела, имеющие практический опыт**).

Это ещё и полное юридическое сопровождение торгов, автоматизация поиска подходящих закупок, удостоверяющий центр по выдаче ЭЦП и многое другое.

Мы оказываем консультационную помощь и поставщикам, и заказчикам, и это неслучайно.

Именно взаимодействие с обеими сторонами госзаказа позволяет нам глубже понимать Ваши задачи

и эффективно их решать.

Сегодня мы можем сказать с уверенностью:

«Да, мы разбираемся в нашем деле лучше других».



*С уважением,
Генеральный директор ПТЦ "Партнер"
Александр Гуськов*

НАШИ ФАКТЫ И ЦИФРЫ

4000 Членов сообщества – победителей тендеров – наших выпускников в 38 городах России!

60 дней Разделяющие новичка, начавшего обучение, от первого заказа, полученного на тендерах!

20 500 000 000 = 20,5 млрд рублей, полученных нашими выпускниками на тендерах только за 2009-2012гг.!

Города-выпускники очных курсов, проведенных в Москве:



Мы в социальных сетях



- Наша главная «социалка» - официальная группа вКонтакте: <http://vk.com/public50395489>. Присоединяйтесь!
- Видео-канал на хостинге YouTube: <https://www.youtube.com/goszakazinfo> - наше все!
Подписывайтесь на канал и смотрите нас в видео-формате!
- Группа на Facebook: <http://www.facebook.com/tendermen>.
Вступайте и следите за акциями!
- Личный блог директора Центра: <http://alexandrguskov.livejournal.com/> - Гуськова А.Г. - блог о личном и профессиональном :)

*Руководству компании,
стремящейся к увеличению продаж и процветанию*

Коллеги!

Мы с 2009 года занимаемся увеличением продаж в секторе B2B и B2G через тендеры.

3 причины, по которым САМОЕ БЫСТРОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ в сегменте b2b - ПОЛУЧАЮТ ИМЕННО НАЧАВ УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРАХ:

<p>Расходы на рекламу</p> <p>Иногда бизнес не может позволить себе большие рекламные бюджеты (на рекламу в директе, баннеры, объявления в СМИ и др...)</p> <p>Для участия же в тендере рекламные бюджеты не требуются. Заявки подаются бесплатно.</p> <p>Выбор заказчиков, которые уже сформировали свои потребности и выделили на заказ деньги - неограничен.</p> <p>Единовременный платеж (за технические средства для участия в электронных тендерах и настройку программы на Вашем компьютере) составляет максимум 12000 руб в ГОД (!). Это незначительная сумма, если учесть, что Вы не будете тратить ни копейки в течение всего года, подавая заявки на неограниченное количество тендеров и САМОСТОЯТЕЛЬНО выбирая себе клиента. Расходы окупаются первой победой!</p>	<p>Жесткая конкуренция</p> <p>Не всякий, особенно малый бизнес, может выдержать конкуренцию крупных компаний, уже имеющих на рынке репутацию, отзывы, постоянных клиентов и проч...</p> <p>Для участия же в тендерах репутацию подтверждать не нужно, при этом в тендерах может участвовать даже ИП - на равных условиях!</p> <p>И он даже будет иметь "фору" в размере разницы в налогах, включаемых в себестоимость продаваемой продукции/услуг/работ!</p> <p>В среднем, на тендер выходят 2-3 компании. Вспомните, сколько конкурентов у Вас на рынке, в торговом центре или в Яндекс.директ...</p>	<p>Ненужный отдел активных продаж</p> <p>Аренда офиса, найм отдела продаж, его обучение - все это расходы, которые могут не окупиться.</p> <p>При участии в тендерах - аренда офиса не нужна (клиенты Вас вообще не видят и не оценивают по офису!).</p> <p>Все торги происходят на экране компьютера (со специально установленной программой). Штата продавцов не требуется.</p> <p>В целом, продажи через тендеры скоро станут единственным шансом для малого и среднего бизнеса взять хороший старт.</p> <p>НАЧНИТЕ СЕГОДНЯ!</p>
---	---	--

- ✓ СРЕДНИЙ ЧЕК В ПРОДАЖАХ ЧЕРЕЗ ТЕНДЕРЫ в СРЕДНЕМ с КОНТРАКТА - УВЕЛИЧИВАЕТСЯ при переходе с обычных видов продаж в 8-10 РАЗ (!!!);
- ✓ РАСХОДЫ НА ЗАКЛЮЧЕНИЕ СДЕЛКИ и ПОИСК КЛИЕНТОВ - СОКРАЩАЮТСЯ ДО 3/П ОДНОГО (!!!) СПЕЦИАЛИСТА;
- ✓ ПОЛНОСТЬЮ ИСЧЕЗАЮТ ПРОБЛЕМЫ С ВЕДЕНИЕМ ХОЛОДНЫХ ЗВОНКОВ и ПОСТРОЕНИЕМ АКТИВНОГО ОТДЕЛА ПРОДАЖ!

Информация о центре



Контактная информация:

Официальный сайт Центра: www.ptc-partner.ru

Тел.: +7 (495) 774-30-54, 784-04-88

Адрес учебного центра: Москва, бизнес-центр «Мега-Экспо», Б.Семеновская, 15.

Ориентация по услугам: admin@ptc-partner.ru – **обращайтесь, если не знаете, с чего начать!**

Регистрация на очное обучение с нуля (вводный курс и вебинары): vv@ptc-partner.ru , webinar@ptc-partner.ru

Обучение поставщиков на базовых программах (дистанционное и очное): seminar@ptc-partner.ru

Корпоративное обучение с уклоном в специфику деятельности, очное обучение опытных гос.поставщиков и заказчиков: corp@ptc-partner.ru

Удостоверяющий центр (выдача ЭЦП для участия в электронных аукционах): ecp@ptc-partner.ru

Юридический отдел (подготовка документации для подачи в ФАС): ataka@ptc-partner.ru

Помощь в поиске тендеров: poisk@ptc-partner.ru

Работа с партнерами (сотрудничество, отзывы): partner@ptc-partner.ru

Кадровые вопросы (резюме, отзывы о работе сотрудников): Визгалова Любовь, vizgalova@ptc-partner.ru

Приемная директора (отзывы/ предложения): guskovoffice@ptc-partner.ru

Первый Тендерный Центр «ПАРТНЕР» - это независимая консультационная компания, созданная в 2009 году кругом специалистов в сфере государственного и муниципального заказа во главе с Гуськовым А.Г. В отличие от всех существующих конкурентов в отрасли, центр оказывает полный спектр услуг, связанных с государственными и коммерческими торгами:

от производства тендерного отдела с нуля, оформления ЭЦП для участия в аукционах, аккредитации на ЭТП... - до подготовки документов для подачи в контролирующие органы и отстаивания интересов клиентов в суде, т.е. полный цикл услуг по тендерам, и в первую очередь – в госзаказе.

Кроме того, мы работаем и с заказчиками, и с поставщиками - это позволяет нам следить за всеми изменениями в отрасли с двух сторон и вовремя передавать свой опыт членам сообщества.

Первый Тендерный Центр оказывает профессиональные услуги в сфере торгов, проводимых по федеральным законам:

- ✓ 94-ФЗ (государственный и муниципальный заказ)
- ✓ №223-ФЗ (корпоративные закупки организаций с гос.участием, унитарных и проч.)
- ✓ ГК РФ (коммерческие тендеры)
- ✓ ФКС и др.

Официальный сайт Первого Тендерного Центра - www.ptc-partner.ru

В нашем центре проводится очное и дистанционное обучение продажам через тендеры.

Ознакомьтесь с этими двумя разделами в буклете.

Мы поможем Вам взять отличный старт в тендерных продажах!

Результат выпускников наших курсов: выигранных тендеров за 2009-2012гг, чем на 20,5 млрд.руб.!

Учебный центр

В 2009 году были организованы и проведены первые образовательные программы для заказчиков и поставщиков.

Сегодня на их базе действует современный профессиональный учебный центр, который своевременно предоставляет собственникам, руководителям и топ-менеджерам российских предприятий самые востребованные знания в сфере государственных и муниципальных закупок и коммерческих тендеров.

На рынке консультационных услуг Центр занимает лидирующее место в сфере обучения поставщиков.

Консультации проводятся в формате:

- ✓ открытых семинаров и практикумов;
- ✓ корпоративных тренингов с уклоном в специфику деятельности организаций;
- ✓ вебинаров и интерактивных консультаций;
- ✓ дистанционных курсов и видео-лекций;
- ✓ бесплатных закрытых очных мастер-классов для выпускников центра.

Центр играет важную роль в развитии продаж B2B и B2G в России, так как является одним из немногих профессиональных центров, обучающих малый и средний бизнес навыкам участия в тендерах - государственных и коммерческих – **с нуля с гарантией результата и дальнейшей многоуровневой технической и консультационной поддержкой.**

При этом центр развивает самые передовые и эффективные методы образования для нужд российского бизнеса.

Клиентами учебного центра являются:

- **Государственные предприятия и учреждения:** ГИАЦ МВД России, ФГУ ДСР МИД России, МЦ УД ПРЕЗИДЕНТА РФ, Департамент ЖКХ г.Москвы, Минобороны РФ, ГУП МО "Автохозяйство", ГУП "Мосгортранс", ГУП "Мосинжпроект", МУП «ГОРЭЛЕКТРОСЕТИ», ГУП МО "Подольский автодор", СК ТРАНСНЕФТЬ, ГУП Мос НПО "Радон", ФГУП "Управление служебными зданиями", МУП "УК ЖКХ", ГУ ДЗ «Сантехработ», Управления администраций множества российских городов, городские и областные больницы, учебные заведения, учреждения Минобороны и многие другие городские, федеральные и муниципальные бюджетные ведомства и учреждения Российской Федерации и др.
- **Крупные российские и зарубежные коммерческие предприятия:** официальные дилеры "Сименс", KIA Motors RUS, ЗАО «Атомстройэкспорт», ООО "СпецТрансРегионСтрой", ГИАЦ МВД России, ЗАО КБ "ПРИНТЕХ", «Самсунг Электроникс Ко., Лтд.», ЗАО "Ланч" (бренд Елки-Палки), ЗАО "Элит Бизнес Групп", ОАО "Спецмашмонтаж", ДООАО "Оргэнергогаз" - дочернее предприятие ОАО "Газпром", Nyscomed Distribution, ВГТРК, ОАО "Банк Финсервис", STRABAG, ЗАО "Группа Техносервис", ЗАО "Ай-Теко", ООО "БЕРЛИН-ХЕМИ/Гмбх" Германия, ЗАО Международный Бизнес Центр, ООО "Вебасто Рус", ЗАО "ШТРАБАГ", Сахалин-Энерджи, Юггазнефтеснаб и др.

Наши партнеры



Центр напрямую сотрудничает с главными специалистами двух профильных отделов Федеральной Антимонопольной Службы России - Отделом рассмотрения жалоб и Отделом нормотворчества - по вопросам обновления законодательства о торгах и госзакупках, что позволяет моментально и всегда своевременно реагировать на частые изменения в нашей сфере и помогать членам сообщества избежать проблем в их деятельности.

Первый Тендерный Центр "Партнер" объединил общими интересами большой круг разнообразных специалистов.

Мы очень ценим нашу дружбу и благодарим за плодотворное сотрудничество наших постоянных тренеров.

Это законодатели, инициаторы и разработчики законопроектов, ведущие специалисты государственных органов, осуществляющих контроль за соблюдением и выполнением законодательства РФ:

- Федеральной Антимонопольной Службы России;
- Федеральной службы по защите прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор);
- Министерства Экономического Развития РФ и др.

Это практикующие консультанты, управленцы и руководители известных российских компаний с огромным опытом работы и практическими знаниями в конкретных областях бизнеса и предпринимательства.

- Центр является эксклюзивным партнером крупнейшего российского поискового портала по коммерческим и государственным торгам (Россия-Беларусь), членом и крупнейшим учебным центром Ассоциации Электронных Торговых Площадок (АЭТП);
- Нашими экспертами являются официальные комментаторы изменений в законодательство о госторгах Правовой Системы «Гарант».



Наши преимущества:

- ✓ Ежедневно накапливаемый опыт;
- ✓ Прямое сотрудничество с ведущими законодателями;
- ✓ Гибкость и теплота отношения к постоянным клиентам!

Руководство



Центром руководит практик с огромным личным стажем работы с тендерами. Это уникально для отрасли. Количество тендеров, им организованных и проведенных - рекордное для специалистов госзаказа, поддерживающих сегодня данную тематику в России.

Краткое резюме

ГУСЬКОВ АЛЕКСАНДР ГЕННАДЬЕВИЧ

- Генеральный директор Первого Тендерного Центра "Партнер", создатель и руководитель проекта www.ptc-partner.ru.
- Аттестованный юрист (второе высшее образование);
- Автор книги "ПРОДАЖИ ЧЕРЕЗ ТЕНДЕРЫ" для новичков в госзаказе;
- Имеет многолетний собственный опыт подготовки и организации конкурсных торгов и иных тендерных процедур (более 800), в том числе международных - **с 2003 года**;
- Самостоятельный пользователь электронных торговых площадок (B2BEnergy, Фабрикант, Сбербанк-АСТ, ЕЭТП, ЗаказРФ, ММВБ, РТС-Тендер и др.). Аккредитованный на всех электронных торговых площадках бизнес-тренер, инструктор-аукционист;
- В течение 2003-2011 гг. возглавлял Отдел конкурсных торгов крупной подрядной организации, со штатом более 700 человек. Организовал участие и выиграл тендеры у крупных заказчиков: ОАО "Концерн Энергоатом", ГУП "Московский Метрополитен", ОАО "Мосэнерго", ФГУП "Канал имени Москвы", МГУП "Мосводоканал", ОАО "РАО ЕЭС России", ОАО "ФСК ЕЭС", ОАО "Московская теплосетевая компания", ОАО "ТГК-1", ОАО "ТГК-2", ОАО "ГидроОГК" и многих др. Стоимость подписанных контрактов: от 100 000р. до 250 000 000 руб.
- С 2011 года организует тендеры и участие в них для клиентов, дает закрытые консультации, проводит открытые семинары, участвует в форумах и конференциях по госзаказу;
- Является главой профессионального сообщества, которое объединяет его учеников, партнеров, опытных специалистов по тендерам, специалистов государственных контролирующих органов, профильных ведомств.
- **Результат учеников: заключенных контрактов (выигранных тендеров) более чем на 20,5 млрд руб.;**
- Ведущий преподаватель Первого Тендерного Центра;
- Опытный бизнес-тренер, с 2007 года проводит тренинги и семинары по тематике госзакупок, коммерческих торгов, тендеров.

Программы обучения, которые в центре проводит лично Гуськов А.Г.:

- Как выиграть тендер: Вводный курс по тендерам в Москве (вечерний будний курс, 19:00-21:00);
- Интенсив по госзаказу - основной базовый курс по участию в тендерах любых организаций - очное участие в Москве (10:00-17:00);
- Интенсив по коммерческим тендерам - основной базовый курс по участию в тендерах любых организаций - очное участие в Москве (10:00-14:00);
- **Ежемесячные бесплатные встречи членов сообщества** – выпускников Интенсива по госзаказу (каждую первую или вторую среду месяца, совместно с представителями контролирующих органов).

ЗАКУПКИ – ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ

Тендер – это конкурс между субъектами одного профиля деятельности.

Победитель получает главный приз – эксклюзивное право заключить договор с организатором тендера, получить заказ и заработать на этой продаже.

В тендерах может участвовать как юр.лицо, так и ИП, и даже физ.лица (!!!)

Электронные тендеры (аукционы)

Самым популярным видом тендеров на данный момент являются электронные аукционы. Снижение на них происходит в режиме онлайн, поставщики подают заявки анонимно, заказчик не может никак выбрать «своего» поставщика, госконтракт заключается с тем, кто предложил наименьшую цену (наиболее выгодную для гос.бюджета). Поставщики в таком случае вынуждены снижать цены, поэтому прибыль получается в основном не с маржи, а с объема.

Но во многих случаях даже не приходится снижаться. Рынок еще совсем молодой.

Участников тендеров очень мало (по сравнению с количеством заказов), поэтому нередки случаи, когда подается всего одна заявка и единственный поставщик, который узнал про этот тендер, получает заказ без борьбы и снижения цены. Главное найти тендер и вовремя подать на него заявку!

Кроме того, Вам понадобятся некоторые технические средства. Например, ЭЦП (электронная цифровая подпись Вашей компании, которая будет зашифрована на специальную «флэшку»). Ее Вы будете использовать, чтобы подписывать электронные заявки, договора и др.документы и запросы - на электронных аукционах. **О том, как, где и как быстро можно получить ЭЦП, мы рассказываем в разделе этого буклета под названием «ЭЦП».**

Поиск тендеров

Поставщикам порой приходится каждый день проводить время на тендерных порталах, выискивая тендеры, в которых они могли бы поучаствовать. Эта деятельность сравнима с тем, как мы ищем клиентов на обычном рынке, в магазине, в директе... и естественно, мы можем потратить на нее свое время, ведь оно окупится.

Чем мы можем Вам помочь в этом случае? Мы подскажем, как автоматизировать деятельность по поиску тендеров так, чтобы, придя на рабочее место утром и включив компьютер, Вы уже имели целый список тендеров, подходящих Вам!

Как найти свой тендер легко и быстро за 2 минуты – мы рассказываем в этом буклете в разделе «Поиск тендеров».

Осторожность и опасности для новичков

Специфика государственных тендеров заключается в том, что государство всеми силами пытается не только уменьшить сумму, потраченную на заказы, но и убрать с торгов поставщиков, которые по каким-то причинам после победы в тендере не смогли выполнить заказ.

Иногда «под горячую руку» попадают неопытные начинающие, которые попадают в «черный список» по незнанию.

В реестр недобросовестных поставщиков новичок может попасть, например, из-за того, что просто вовремя не приложил имеющийся у него документ к заявке. Право участия в тендерах из-за таких нелепостей может быть отнято у поставщика на 2 года (!!!).

Кроме того, участники тендеров могут потерять задатки, которые они иногда обязаны перечислять «под желаемый госконтракт», чтобы подтвердить заказчику свои серьезные намерения. Эти задатки поставщики нередко теряют из-за пустяковых пробелов в своих знаниях.

К сожалению, на обучение такие компании приходят уже после того, как наделали ошибок, хотя стоимость обучения с дальнейшей бесплатной поддержкой и возможностью получения бесценных консультаций «из первых рук» весьма невелика.

Мы помогаем новичкам узнать обо всех таких тонкостях, избежать проблем, и с уверенностью получить свой первый заказ на тендерах – без потерь и нервов.



БАЗА ЗНАНИЙ



Мы создали и постоянно обновляем БАНК ЗНАНИЙ ПО ТЕНДЕРАМ.
Это закрытый раздел нашего сайта – кладезь знаний будущих победителей.

Зарегистрируйтесь на нашем сайте www.ptc-partner.ru - в разделе «Банк знаний FREE»
Мы пришлем Вам закрытую ссылку на этот раздел нашего сайта и

Вы сможете получить массу обучающих материалов бесплатно!





**КАК
УВЕЛИЧИТЬ?
ПРОДАЖИ**

**БЕСПЛАТНЫЙ ВЕБИНАР
ГУСЬКОВА А.Г.**



+БОНУС: КНИГА
ПО ТЕНДЕРНЫМ ПРОДАЖАМ
ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ!

Также мы приглашаем новичков принять участие в бесплатном вебинаре, который проходит каждую неделю.

Вы узнаете:

- ❖ Что такое тендеры,
- ❖ чем продажи через тендеры отличаются от других видов продаж;
- ❖ и чем тендерные продажи могут помочь Вашей компании.

Регистрация на бесплатный вебинар –

на сайте:

www.tender-free.ru

Внимание! Участие в вебинаре рекомендуется ДО посещения Вводного курса.

Очное обучение

(г.Москва и выездные корпоративные семинары)



✓ Вводный курс по тендерам «Госзаказ и коммерческие торги: ОСНОВЫ УЧАСТИЯ».

- Проходит каждую неделю, обычно по вторникам - с 19:00 до 21:00;
- Стоимость участия: всего 1000р/чел.
- Мы советуем посещать Вводный курс представителям компаний, которым необходимо понять:
 - ✓ продается ли их продукция/товары/услуги через тендеры;
 - ✓ участвовать в тендерах или нет;
 - ✓ по какому законодательству работать (94-ФЗ/223-ФЗ/ФКС/ГК);
 - ✓ какие минимальные ресурсы будут направлены на эту деятельность;
 - ✓ какие основные моменты необходимо учесть, чтобы начать участие в торгах наиболее эффективным образом и
 - ✓ как выиграть первый тендер в течение 60-90 дней с момента обучения.
- 1000 рублей, оплаченные Вами за Вводный курс, вычитаются из стоимости Вашего дальнейшего обучения в нашем центре. Вы можете воспользоваться ими, как скидкой при оплате Интенсива по госзаказу или коммерческим тендерам в течение 2-х недель.

После вводного курса мы приглашаем специалистов для детального пошагового изучения участия в государственных и коммерческих тендерах на семинарах:

✓ ИНТЕНСИВ ПО ГОСЗАКАЗУ (семинар по участию в государственных тендерах и аукционах в текущем году в соответствии с 94-ФЗ)

- Проходит каждые две недели с 10:00 до 17:00 (обычно по четвергам);
- Стоимость участия: 10500р/чел;
- Интенсив по госзаказу направлен на то, чтобы в сжатом структурированном виде дать новичку знания и информацию, необходимые и достаточные для самостоятельного участия в государственных тендерах – конкурсах, котировках, электронных аукционах на всех 5-ти федеральных электронных торговых площадках: Сбербанк-АСТ, ЗаказРФ, ЕЭТП, ММВБ и РТС-Тендер. Разбирается пошаговый алгоритм работы поставщика: от получения электронной подписи до победы. Выдается шпаргалка аукциониста!
- **Все выпускники Интенсива, получившие первый опыт на гос.тендерах, получают карту члена нашего профессионального сообщества и могут бесплатно посещать закрытые мастер-классы (каждую первую среду месяца). Они первыми узнают обо всех изменениях в сфере госзаказа, лучше других знают лазейки, слабые места заказчиков, умеют отстаивать свои права на тендерах, а также имеют другие преимущества, предоставляемые нами.**

✓ ИНТЕНСИВ ПО КОММЕРЧЕСКИМ ТЕНДЕРАМ «Коммерческие торги: участие в тендерах коммерческих организаций в соответствии с 223-ФЗ и ГК РФ»

- Проходит каждые две недели с 10:00 до 14:00 (обычно по пятницам, сразу после Интенсива);
- Стоимость участия: 6500р/чел;
- Семинар направлен на то, чтобы подготовить поставщика к участию в коммерческих тендерах, научиться выходить на тендеры таких крупных российских организаций с гос.участием, как Газпром, Росатом, крупные МУПы, ГУПы и разнообразные электро-сбытовые, тепло-сетевые и прочие организации, производящие свои закупки в соответствии с законом №223-ФЗ.
- Разбор полного спектра вопросов: от аккредитации на коммерческих площадках и тендерной документации, до нюансов работы тендерного специалиста.

Что нужно сделать, чтобы зарегистрироваться

Для регистрации на очные курсы:

- Узнайте расписание курсов – на главной странице нашего сайта www.ptc-partner.ru, кликните на название нужного курса, просмотрите программу и внизу страницы, узнайте, есть ли сейчас скидки. Подайте заявку на странице выбранного семинара; или
- Пришлите на адрес seminar@ptc-partner.ru:

а) полные ФИО участника(ов) семинара, б) дату и название семинара; с) уведомление об оплате наличными перед семинаром или полные реквизиты организации, оплачивающей участие в семинаре для выставления счета (Полное и сокращенное наименование, ИНН, КПП, юридический и фактический адрес, Р/с в банке..., К/с и БИК банка, ФИО подписанта договора). После получения реквизитов, наш администратор сможет выслать все необходимые документы для участия (договор, акт и счет).

Курсы проходят в нашем собственном учебном классе,
в бизнесе-центре «МЕГА-ЭКСПО»
(Москва, напротив м.Электrozаводская, ул.Б.Семеновская, 15)
либо на м.Автозаводская (бизнес-центр «Панорама»)



Заочное (дистанционное) обучение

(видео-курсы и записи семинаров)



С 2013 года Вы можете пройти обучение по программе любого нашего курса **дистанционно**.

Мы понимаем, что в формате заочного обучения нет возможности задавать тренеру вопросы, но вместе с тем видео-курсы обладают неоспоримыми преимуществами:

- ✓ Все материалы, видео-файлы и лекции Вы получите в электронном виде и сможете в любой момент пересмотреть, вернуться в любой интересующий момент, в то время, как участники очного обучения приезжают на наши курсы неоднократно;
- ✓ Вы сможете обучить своих подчиненных, помощников, передать видео-курс своему руководству, чтобы ввести и их в курс дела. **Осознанное участие компании в тендерах (понимание всего коллектива) дает неограниченно важный эффект;**
- ✓ Поиск по электронным документам, которые Вы получаете при дистанционном обучении намного удобнее, чем по бумажной раздатке, которую получают участники очных курсов.
- ✓ Огромным бонусом мы считаем **дополнительные видео-лекции Гуськова А.Г.**, которые мы прилагаем ко всем обучающим видео-курсам: по поиску тендеров, по работе с серыми схемами на торгах и прочей закрытой информацией. Эти материалы получают только участники дистанционного обучения. Так что решать Вам!

100% гарантия!



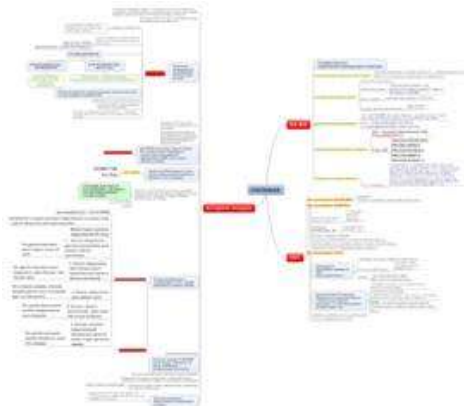
Мы даем 100% гарантию, что, выполнив все указания, данные в наших курсах, Вы сможете подать неотклоняемую заявку на свой первый тендер в течение 60 дней с момента оплаты курса – иначе мы вернем Вам все деньги, потраченные на него!

Мы даем такую гарантию именно потому, что уверены, что за два года, которые мы проводим эти курсы, они превратились в реальный инструмент по увеличению продаж со 100% эффективностью.

Результат выпускников наших курсов составляет более 20,5 млрд рублей (выигранных тендеров) за 2009-2012гг.

Эти курсы – единственные в стране, которые проводит специалист с РЕАЛЬНЫМ огромным опытом участия в тендерах, а не преподаватель-теоретик.

Вот так выглядит краткое описание основного курса по участию в тендерах:



Посмотреть полное описание дистанционных курсов и заказать их можно на нашем портале дистанционного обучения: www.goszakaz-info.ru



ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «АВТОБАУ»

РОССИЯ, 117465, МОСКВА, ул. Генерала Тюленева, д. 4а, стр. 3
ИНН: 7728732852, Р/с 40 702 810 000 000 006 188 в КБ «СДМ-Банк» ОАО

тел.: +7 (495) 730-12-40, 730-12-41, 730-12-42

Генеральному директору
ООО «ПиТиСи-Партнер»
Гуськову А.Г.

Уважаемый Александр Геннадьевич!

Выражаю искреннюю благодарность Вашей компании и Вам лично за незабываемый комплекс занятий, проведенных в рамках программы подготовки специалистов в области государственных торгов. Значимость посещенных мной занятий, зерна знаний, которые извлек в их процессе, координально сказались на моих профессиональных навыках и отразились на натренированности в участии в открытых аукционах в электронной форме, проводимых электронными торговыми площадками в сети интернет. Материал, который предоставлен во время семинаров, составлен очень доступно и прост в обращении, что помогает им регулярно пользоваться в повседневной служебной деятельности.

Отдельное спасибо всем специалистам, которые приняли участие в обучающем процессе!
Удачи Вам и процветания Вашей компании!

С уважением,

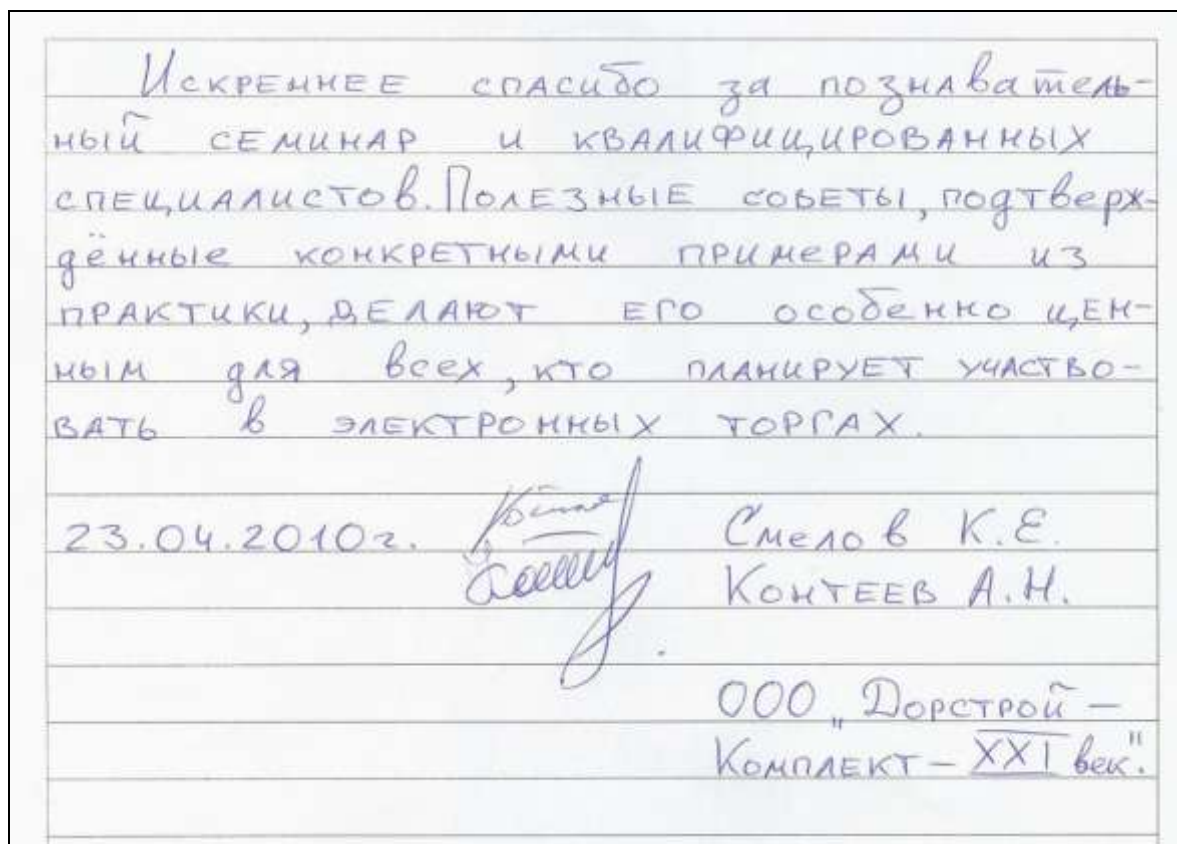
Начальник корпоративного отдела ЗАО «Автобау»

Орлов В.Э.

Что о нас говорят

В формате одного буклета невозможно показать все отзывы и благодарности, которые мы получили с 2009 года от клиентов, выпускников и членов нашего сообщества.

Но некоторые, особенно дорогие нам, мы решили обязательно показать.



Государственное унитарное предприятие городского электрического транспорта Московской области
«МОСОБЛЭЛЕКТРОТРАНС»
(ГУП МО «Мособлэлектротранс»)

18.05.2012г.

Первый Тендерный центр «Партнёр»

ОТЗЫВ

Благодарим организаторов семинара за проведение 16.05.2012 года в ГУП МО «Мособлэлектротранс» консультаций по 223-ФЗ по программе «Закупки ГУП... и административная практика...».

Высокая квалификация лектора Трефиловой Татьяны Николаевны и возможность диалога в процессе семинара по каждой теме позволили получить максимальное количество интересующей нас информации, проанализировать разработанные на предприятии документы и разобраться в отличиях 223-ФЗ от 94-ФЗ.

Спасибо за профессиональную работу.

Генеральный директор

А.М.ФАРБЕРОВ

ГУП МО «МОСОБЛЭЛЕКТРОТРАНС»
г. Коломна





Закрытое акционерное общество
«МЗТА Инжиниринг»

105318, Москва, Мироновская ул., 33 стр.26
тел: (499) 369-06-00, (495)366-4579, факс: (495) 366-45-81
e-mail: engineering@mzta.ru,
<http://www.mzta-eng.ru>

22.03.2012 г. № 69/12

Первый Тендерный Центр
«ПАРТНЕР»

Посетив семинар по программе «Интенсив начинающего аукциониста» мы были полностью удовлетворены как программой семинара, так и методикой его проведения. Так как мы недавно начали заниматься участием в конкурсах, наши знания были недостаточны для хорошей оперативной работы, и мы тратили много времени на поиск необходимой информации для участия в торгах. Посетив семинар, мы получили четкую картину, как и где осуществлять поиск необходимых тендеров, какую документацию и в каком виде ее необходимо предоставлять заказчикам. Полученные на семинаре материалы позволят нам намного сократить время, необходимое на заполнение необходимых документов и заявок.

Особенно хочется отметить работу нашего лектора А.Г. Гуськова, который в доступной форме и с полным знанием дела провел этот семинар, позволив слушателям полностью усвоить необходимые знания по системе госзакупок и по работе на ЭТП.

Мы считаем, что полученные на семинаре знания позволят нам намного увеличить результативность нашей работы, что принесет нашей организации хорошую прибыль.

Мы также рекомендуем всем, кто занимается участием в торгах и аукционах посетить этот семинар, чтобы систематизировать свои знания и получить самую свежую информацию по правилам проведения этих мероприятий.

Теперь мы будем регулярно отслеживать информацию на сайте ПТЦ «Партнер» и по мере возможности участвовать в других семинарах и мероприятиях центра для повышения нашей квалификации.

Руководитель проектов
ЗАО «МЗТА Инжиниринг»

Ю.Б. Мальков

Генеральному директору
ПТЦ «ПАРТНЕР»
А.Г. Гуськову

Уважаемый Александр Геннадьевич!

Государственное Унитарное Предприятие газового хозяйства Московской области (ГУП МО "Мособлгаз"), в лице заместителя Генерального директора Новикова А.В., благодарит Первый Тендерный Центр «Партнер» за организацию закрытого выездного консультационного семинара, проведенного в октябре 2012 года для специалистов ГУП МО "Мособлгаз" по теме: «223-ФЗ: ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ в 2012-2013гг. Корректировка документации, технических заданий и Положения о закупках. Административная практика 2012 года».

Для развития газовой отрасли в Подмосковье вопрос применения российского законодательства в сфере закупок - один из самых важных. Именно поэтому для ГУП МО «Мособлгаз» столь необходимым было получение консультации у специалиста с существенным практическим опытом.

ПТЦ «Партнер» обеспечил не только участие признанного эксперта по госзаказу в качестве ведущего семинара, но и предоставил участникам превосходные печатные и электронные материалы. Кроме того, у нас была отличная возможность задать все накопившиеся вопросы. Ни один из них не остался без ответа.

Желаем Первому Тендерному Центру «Партнер» процветания и успехов!

С уважением,

заместитель Генерального директора



А.В. Новиков

Как же это бывает...



Это – всего лишь одна история о том, каких результатов достигают наши выпускники

Информацию по аукциону можно проверить на общероссийском портале госзаказа zakupki.gov.ru, вбив в поисковую строку номер извещения: 0373100064612001597

Аукцион был проведен 20.12.2012 на электронной торговой площадке Сбербанк-АСТ. **Снижения не было (!), так как компания Марии оказалась единственным (!) поставщиком, кто вышел на эти торги.** Такое бывает очень часто, поскольку в настоящий момент очень мало поставщиков вообще понимают роль тендеров в продажах.

Наши выпускники умеют находить тендеры с минимальным возможным количеством подаваемых заявок, умеют проверить техническое задание заказчика и в случае, если видна "заточка" под конкретного поставщика – умеют вовремя подать запрос и заставить заказчика переписать ТЗ.

В данном случае, в аукционе, который выиграла Мария все данные налицо:

верно определен тип заказываемого оборудования - Бумагоуничтожающие машины (код 3010000), в документации указаны все необходимые, но не ограничивающие конкурентные способности других поставщиков, требования.

09 апреля 2013 Первый Тендерный Центр отметил 4-й день рождения.

На специальном закрытом семинаре, который мы провели для наших самых любимых постоянных клиентов, генеральный директор центра Гуськов Александр Геннадьевич наградил Марию Васильеву за выдающийся результат дипломом «Прорыв года 2012»



Семенов Р.В., Гуськов А.Г. и Мария Васильева на вручении дипломов наших выпускников на закрытой встрече, май 2013

Между прочим, 13 млн.руб. - это был один ИЗ тендеров, которые Мария выиграла в 2012 году! Начинала она, как мы и учим в нашем центре, с малых тендеров. Оттачивала свое мастерство и потом "замахнулась" на большее. Возможно, именно этот «замах» и позволил ей опередить других выпускников нашего центра в 2012 году по сумме одного из 5-ти первых выигранных тендеров!

Мы гордимся такими результатами!

О компании

NISSA | DISTRIBUTION

Компания "**НИССА ДИСТРИБУЦИЯ**" предлагает оборудование для создания полиграфических комплексов двух производственных направлений – оперативной полиграфии (торговая марка OFFITEC) и специальных видов печати (торговая марка STENSART). Предназначенное в первую очередь для малого и среднего бизнеса, это полиграфическое оборудование отличают простота в использовании, обслуживании и быстрая окупаемость.

Основу широкой известности и многолетнего успеха "**НИССА Дистрибуция**", кроме удачного выбора оборудования, составляют также высокая квалификация специалистов, их профессиональная осведомленность, ответственность за принятые обязательства, хорошие логистика и сервисное обслуживание.

<http://www.nissadistribution.ru>

Телефон: (495) 956-4007

Факс: (495) 956-4009

E-mail: nissa@nd.nissa.ru

Сервисный центр «НИССА Дистрибуция» оказывает следующие услуги:

- монтаж систем цифровой печати
- монтаж полиграфического печатного и после-печатного, текстильного, графического оборудования для трафаретной печати;
- монтаж и запуск станков тампонной печати любой красочности;
- установку и запуск прессов для термотрансферной печати (термоперенос);
- установку и запуск цифровых принтеров для печати по футболкам и текстилю;
- гарантийное обслуживание полиграфического оборудования;
- пост-гарантийное обслуживание установленной техники;
- консультации по требованиям к помещениям перед установкой печатного оборудования;
- консультации по требованиям к процедуре такелажа и транспортировки устанавливаемого оборудования;
- регламентное обслуживание поставляемого оборудования оперативной полиграфии и специальных видов печати;
- ремонт оборудования по всей России и в странах СНГ;
- поставка запасных частей.

Искренне желаем Марии и компании «Нисса Дистрибуция» дальнейших побед и возвращения в наш центр на закрытые мероприятия для опытных тендерных специалистов!

А еще бывает так...

Протокол проведения открытого аукциона в электронной форме

Реестровый номер аукциона: 0373200000911000069

Краткое наименование аукциона: Открытый аукцион в электронной форме на право заключения государственного контракта на выполнение работ по ремонту асфальтовых покрытий в образовательных учреждениях районов Северное Тушино, Покровское-Стрешнево Северо-Западного окружного управления образования Департамента образования города Москвы в 2011 году.

Организатор аукциона: Северо-Западное окружное управление образования Департамента образования города Москвы

Начальная (максимальная) цена контракта: 7 700 000.00 руб.

Дата и время начала аукциона: 06-05-2011 09:30:56 [GMT +4 Москва, Волгоград]

Дата и время окончания аукциона: 06-05-2011 11:48:52 [GMT +4 Москва, Волгоград]

Дата и время окончания с учетом десяти минут с момента завершения аукциона: 06-05-2011 11:58:52 [GMT +4 Москва, Волгоград]

Наименование электронной площадки: ОАО "Единая электронная торговая площадка"

Адрес электронной площадки: <http://roseltorg.ru>

На участие в аукционе подали заявки следующие участники размещения заказа:

Заявка № 1
Заявка № 2
Заявка № 3
Заявка № 4
Заявка № 5
Заявка № 8
Заявка № 10
Заявка № 11
Заявка № 12 ←
Заявка № 13
Заявка № 14
Заявка № 15
Заявка № 16
Заявка № 17
Заявка № 18
Заявка № 19
Заявка № 20
Заявка № 21
Заявка № 22

На основании протокола проведения открытого аукциона в электронной форме 0373200000911000069 были рассмотрены вторые части заявок участников открытого аукциона в электронной форме, следующих участников аукциона:

Номер по ранжированию	Порядковый номер участника	Наименование участника	Сумма предложения
1	<u>Участник №12</u>	Общество с ограниченной ответственностью "АНУШСТРОЙ"	5 097 500
2	Участник №3	Общество с ограниченной ответственностью Многопрофильное научно-производственное предприятие «Ресурсы-Прим»	5 136 000
3	Участник №22	Общество с ограниченной ответственностью 'Велта'	6 595 500

Описание истории - на следующей странице...

ООО "АНУШСТРОЙ" – наш давний клиент.

Компания оказывает услуги по созданию спортивных площадок с резиновым покрытием, детских спортивных площадок и по проведению дорожных работ.

Анушстрой производит работы и оказывает следующие услуги:

Создание площадок с резиновым покрытием



Создание детских городков и спортивных площадок



Проведение дорожных работ



Аренда спецтехники



Продажа мусорных площадок и контейнеров



Компания существует с 2008 года, но до 2011 года ни разу не участвовала в тендерах.

После обучения в Первом Тендерном Центре «Партнер» в апреле 2011 года, сразу начали активно участвовать в тендерах. Уже через 37 дней после прохождения базового курса по госзаказу они подали свою первую заявку на участие и выиграли тендер на 5 000 000 руб. (!):

http://zakupki.gov.ru/pgz/public/action/contracts/info/common_info/show?contractInfold=1408974

На предыдущей странице – протокол этого аукциона, который прошел на электронной торговой площадке «ЕЭТП» и на который пришло 22 (!!!) участника.

С того момента они уже выиграли 10 тендеров, общая сумма которых составляет: **36 000 000 рублей (!!!)** (данные на 31.12.2012).

Искренне желаем компании «Анушстрой» и лично Харитонову А.А.
дальнейших побед!

Очень важно, когда Вы только начинаете вникать в тему тендерных продаж, не только знать основные законодательные требования к Вашей компании, но также быть в курсе современных методов поиска и отбора тендеров по Вашей тематике. Ведь именно эффективными навыками быстрого поиска нужных тендеров и быстрой реакцией на требования заказчика отличаются наши победители!

Поиск тендеров

Итак, где прячутся наши тендеры?

Все тендеры, которые объявляют государственные (и некоторые корпоративные) заказчики, они обязаны размещать на портале www.zakupki.gov.ru (ООС, Основной Общероссийский сайт госзакупок) и на пяти электронных торговых площадках:

1. ЗАО «Сбербанк-АСТ» www.sberbank-ast.ru
2. ОАО «Единая электронная торговая площадка» www.etp.roseltorg.ru
3. ГУП «Агентство по государственному заказу Республики Татарстан» www.zakazrf.ru
4. ЗАО «Московская межбанковская валютная биржа» www.etp-micex.ru
5. ООО «РТС-тендер» www.rts-tender.ru

Поставщикам приходится каждый день проводить время на этих порталах, выискивая тендеры, в которых они могли бы поучаствовать.



О ПОРТАЛЕ ZAKUPKI.GOV.RU

ZAKUPKI.GOV.RU - Государственный проект Минэкономразвития. Основан в 2006 году, существенно обновлен в январе 2011 г.

На портале в **бесплатном доступе** размещаются все федеральные и региональные государственные тендеры, т.е. только государственные и заказы по 223-ФЗ (с 01.04.2013). Коммерческие заказы НЕ размещаются на этом портале. Сайт содержит правовую и законодательную информацию по проведению и участию в тендерах для заказчиков и участников размещения заказа. Обновление информации проходит ежедневно, но зачастую на сайте проводятся технические работы, в результате чего сервер «зависает».

Плюсы:

- + есть бесплатный доступ к конкурсам, тендерной документации и контактной информации организаторов;
- + сведения о получении и размещении жалобы в ФАС;
- + на сайте есть реестр недобросовестных поставщиков;
- + есть архив тендеров с подробным поиском.

Минусы:

- сайт долго выдает информацию, часто виснет или вообще не работает;
- на сайте не размещаются тендеры коммерческих организаций – только государственные;
- сайт не предоставляет автоматического извещения по тендерам, которые Вам интересны, компании сами следят за обновлением информации на сайте;
- сайт не предоставляет возможности один раз настроить поисковой фильтр, сохранить его и применять. Т.е. поставщикам приходится каждый день заходить на сайт, настраивать поисковой запрос, указывать все наименования своих товаров и ждать выгрузку..
- выгрузку тендеров невозможно сохранить на свой компьютер в табличном виде – т.е. приходится постоянно находиться на сайте. Из-за того, что все поставщики в каждом городе России пользуются порталом одновременно, сайт часто виснет, и все приходится настраивать заново.

Эти минусы не единственные, но самые главные. Именно они являются причиной того, что многие поставщики не выдерживают и бросают тендерные продажи. Эта работа скрупулезна и требует постоянного внимания к деталям. Обычно компании, успешно участвующие в тендерах, содержат в штате отдельного специалиста только для того, чтобы он занимался поиском или оплачивают доступ услуги поисковых порталов.

Чем мы можем Вам помочь в этом случае?

Мы подскажем, как автоматизировать деятельность по поиску тендеров так, чтобы, придя на рабочее место утром и включив компьютер, Вы уже имели целый список тендеров и Вам останется только подать на нужный тендер грамотно составленную заявку!

Хотите знать, какая система позволит Вам эффективно искать и находить любые тендеры и госзакупки России (даже те, которые скрыты на официальном портале Российской Федерации)?

- тендеры государственных заказчиков;
- коммерческих заказчиков, объявляющих тендеры по ГК РФ;
- полугосударственных заказчиков, работающих по 223-ФЗ;
- и даже международные тендеры, в которых может участвовать российский бизнес и даже ИП!!

Где получить ЭЦП?

Удостоверяющий центр



Единая
электронная торговая
площадка



ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДКА
«ГОСЗАКУПКИ»
ЭТП ММВБ

Электронные тендеры (аукционы)

Самым популярным видом тендеров на данный момент являются электронные аукционы.

Проходят они на пяти электронных торговых площадках (ЭТП):

1. ЗАО «Сбербанк-АСТ» www.sberbank-ast.ru
2. ОАО «Единая электронная торговая площадка» www.etp.roseltorg.ru
3. ГУП «Агентство по государственному заказу Республики Татарстан» www.zakazrf.ru
4. ЗАО «Московская межбанковская валютная биржа» www.etp-micex.ru
5. ООО «РТС-тендер» www.rts-tender.ru

Внимание! На портале www.zakupki.gov.ru (ООС, Основной Общероссийский сайт госзакупок) заказчики размещают ТОЛЬКО ИЗВЕЩЕНИЯ о проведении электронных аукционов. Сами аукционы проходят на этих пяти площадках!!!

Чтобы принять участие в электронных аукционах **Вам необходимо зарегистрировать Вашу компанию в Удостоверяющем центре и получить электронную цифровую подпись - ЭЦП. Мы делаем это за 2 дня!**

Внимание! ЭЦП, которой пользуется Ваш бухгалтер для сдачи электронной налоговой отчетности и отчетности в соц.фонды – не работает на электронных площадках! **Для участия в тендерах (электронных аукционах) Вам необходимо получить отдельную ЭЦП для торгов.**



Что такое электронная цифровая подпись для торгов, как и где ее получить?

Электронно-цифровая подпись (ЭЦП) — аналог собственноручной подписи — для придания электронному документу юридической силы, равной бумажному документу, подписанному собственноручной подписью правомочного лица и/или скрепленного печатью.

Сертификат ЭЦП нужен для того, чтобы действия на электронной торговой площадке (ЭТП) были юридически значимы.

Ваша цифровая подпись – Ваш пропуск на электронную торговую площадку

ЭЦП – это, по сути, полный аналог собственноручной подписи бумажных документов. Это зашифрованный программный код, который записывается на специальный цифровой носитель, который выглядит как обычный флэш-носитель.

ЭЦП позволяет защитить документы от подделки и исправлений, гарантирует авторство, а также подлинность информации. Кроме того, ЭЦП обеспечивает юридическую значимость электронного документа при деловой переписке и участии в электронных торгах.

Сертификат ключа ЭЦП для участников может быть изготовлен и оформлен только специальным авторизованным Удостоверяющим Центром.

Наш Удостоверяющий Центр включен в сеть доверенных удостоверяющих центров:

- ✓ Федеральной Налоговой Службы (ФНС)
- ✓ Пенсионного Фонда России (ПФР)
- ✓ Федеральной службы государственной статистики (Росстат)
- ✓ Фонда Социального Страхования (ФСС)
- ✓ Федеральной службы по тарифам (ФСТ)

Всю необходимую информацию по получению ЭЦП для торгов можно запросить по почте: ecp@ptc-partner.ru

или по телефону: +7 (495) 774-30-54

Какие виды ЭЦП можно получить в нашем центре?

Первый Тендерный Центр "Партнер" оформляет электронные цифровые подписи для участия в **государственных** торгах на следующих федеральных площадках:

- Сбербанк-АСТ, ЕЭТП (Росельторг), Заказ РФ, ММББ, РТС-Тендер

а также для участия в **коммерческих** торгах на площадках:

- Группа площадок B2B :
 - B2B-center,
 - B2B-Башнефть,
 - B2B-Rusnano,
 - B2B-Energo,
 - B2B-NPK,
 - B2B-Avia,
 - B2B-СНГ,
 - B2B-Украина,
 - B2G-Госзакупки,
 - Госзаказ Ингушетии,
 - Торгово-закупочная система группы компаний «Мечел»,
 - Электронная торговая площадка ОАО «РАО Энергетические системы Востока»

Ассоциация электронных торговых площадок

- Группа площадок НТК Алтимета, Группа площадок Норбит: Электронная автоматизированная система мониторинга государственных закупок Федерального агентства водных ресурсов, Администрация города Коряжмы
- Группа площадок Фабрикант.ру: Межотраслевая торговая система «Фабрикант», Торговая Система «Оборонторг»

Электронные торговые площадки регионов России

- Государственный заказ Республики Алтай
- Государственный заказ Республики Бурятия
- Государственный заказ Вологодской области
- Государственный заказ Камчатского края
- Государственный заказ Курской области
- Государственный заказ Нижегородской области
- Электронная система материального снабжения государственных закупок Администрации Новосибирской области
- Государственные и муниципальные закупки Омской области
- Государственные и муниципальные закупки Оренбургской области
- Государственный заказ Ставропольского края
- Государственный заказ Республики Татарстан
- Государственный заказ Тверской области
- Государственный заказ Республики Тыва
- Государственный заказ Республики Хакасия
- Государственный заказ Челябинской области
- Государственный заказ Чувашской Республики
- Государственный и муниципальный заказ ЯНАО
- Электронные торговые площадки муниципальных образований
 - Муниципальный заказ города Новокузнецк
 - Муниципальный заказ Старооскольского городского округа
 - Муниципальный заказ города Челябинск
- Коммерческие торгово-закупочные системы
 - Электронная торговая площадка ONLINECONTRACT, Аукционный Конкурсный Дом
 - Байкал-Тендер, Операционные системы Т43
 - Электронная торговая площадка «ИнвестЭнергосервис»
 - ЗАО «Сибирская Аграрная Группа», ООО «Сибирский аукционный дом»
 - ТЗС Электра, RB2B ООО «Закупочные и маркетинговые системы», SMP Market и др.
- Системы электронных аукционов
 - Торгово закупочная система «АМС-Сервис», Единая электронная молодежная торговая площадка (ЕЭМТП)
 - Система «Электронные торги», ЭТП «Коммерсант»,
ЭТП по реализации имущества - Единый Федеральный реестр сведений о банкротстве

**Всю необходимую информацию по получению ЭЦП для торгов
можно запросить по почте: ecp@ptc-partner.ru или по телефону: +7 (495) 774-30-54**



Вы можете прямо сейчас заполнить заявку
[\(скачайте форму здесь\)](#)

и прислать
на электронную почту:
esp@ptc-partner.ru

Через 2 дня ЭЦП будет у Вас на руках!

Поддержка юристов

Очень часто неопытные поставщики не участвуют в тендерах по причине того, что не понимают, что хочет заказчик. Неясности, неверные формулировки в ТЗ, странные названия тендеров на ООС, слишком сложно написанные задания заказчиков – все это отпугивает поставщиков. Они боятся, что сделают что-то не так или не смогут верно составить заявку на тендер.

Мы помогаем Вам и в этом случае!

Для наших выпускников мы оказываем очень узкоспециализированные услуги:

мы готовим и проверяем Ваши заявки (обе части заявки!!!), подсказываем, как правильно читать ТЗ, как заставить заказчика «переписать» задание на аукцион, как отстоять свои права, если Вашу заявку отклонили и др.

Мы помогаем в самых критичных ситуациях! Но самое главное – мы делаем так, чтобы они с Вами НЕ случились ☺

Выпускникам интенсивных курсов мы предоставляем уникальную услугу - **Выезд специалиста на Ваше рабочее место** для технической подачи заявки на аукцион и для технического участия в самом аукционе.

Проведение первых торгов в Вашем офисе будет состоять из нескольких этапов:

- ✓ Подготовка и проверка заявки (состоит из двух частей);
- ✓ Подача заявки на участие в аукционе. Подаются две части заявки – 1-ая и 2-ая. Части могут быть поданы в 1 день или в разные дни (зависит от того, как долго оператор рассматривает части заявки). Например, если аукцион проводится на заказ услуги, подача заявки обычно происходит в течение 2-3-х часов в один день.
- ✓ Само участие в электронном аукционе.

Подготовка и подача жалобы на действия Заказчика в Федеральную Антимонопольную Службу России (ФАС РФ): до подписания госконтракта

Участие в крупных тендерах - достаточно трудоемкий и затратный процесс.

Если по каким-либо причинам Вашу компанию отклоняют от участия в конкурсе/тендере или электронном аукционе, а также в случае необоснованного выбора победителя, наши специалисты помогут проанализировать ситуацию и в сжатые сроки подать официальную жалобу в контролирующий орган - ФАС России. Ее рассмотрят в течение 5 дней и Вы увеличите шансы на победу многократно!



В нашем юридическом отделе работают бывшие работники Отдела рассмотрения жалоб ФАС России.

Более сильных профильных специалистов Вы не найдете нигде!

Если у Вас уже сейчас есть такая необходимость, напишите нам: ataka@ptc-partner.ru

В письме коротко опишите ситуацию, обязательно укажите ссылку на аукцион (номер извещения на ООС или на ЭТП) и укажите Ваши контактные данные. Мы отвечаем очень оперативно!



Так как мы постоянно растем и развиваемся, растут и развиваются наши клиенты.
И наоборот!

**Вместе, мы уже хотим выигрывать не маленькие тендеры, а крупные!
И ЧАСТО!**

Мы хотим предоставлять Вам не просто услуги – а многоплановую, постоянную поддержку.

Как известно, другой масштаб – другие задачи!



**Опытным специалистам мы помогаем в любых сложных вопросах
Обучение возможно по программам:**

- ✓ «Подготовка неотклоняемой заявки»
- ✓ «Подготовка неотклоняемой жалобы в ФАС»
- ✓ «Административная практика участия в госзаказе в текущем году»

А также в закрытом формате – на корпоративных тренингах для опытных тендерных специалистов.



Присоединяйтесь к нам!

**Начните с Вводного курса – он поможет Вам узнать,
как правильно сделать первый шаг.**

С нами будет лучше!

С уважением,
Команда Первого Тендерного Центра «Партнер»
Первый Тендерный® - профессиональная поддержка участников торгов
www.ptc-partner.ru +7 (495) 774-30-54, (495) 784-04-88