

«Партнёр» – слово французского происхождения. По-французски пишется как partenaire и означает участник, напарник, соучастник, иногда даже любовник 😊

Это - и один из первых советских 8-разрядных домашних микрокомпьютеров (Партнер 01.01), и великолепный классический фильм Бернардо Бертолуччи - «Партнёр», выпущенный в 1968 году, и популярные когда-то легковушки Honda Partner и французский Peugeot Partner.

Партнер - это и Ваш партнер по игре в шахматы, и спортсмен, и артист, выступающий в паре с другим, и Ваш компаньон по бизнесу и спутник жизни.

Какой смысл мы вкладываем в понятие партнерства?

Конечно, основная цель отношений с партнерами - это взаимовыгодное сотрудничество, получение прибыли. И это то, что мы делаем. Но эти отношения у нас всегда основаны на взаимном уважении, доверии и поддержке. Именно поэтому они становятся особенно эффективными - профессиональные интересы усиливаются личными, открытыми и дружескими контактами.

Во время кризиса, многие показали свое истинное лицо, и теперь легко понять, кто действительно является партнером, а кто просто декларирует это на словах, или смотрит тебе в спину. Мы очень рады, что у нас, несмотря на трудности, есть настоящие партнеры. И мы видим итоги нашей деятельности - наше искреннее отношение и профессионализм каждый день вознаграждаются ростом доверия наших клиентов.

Стать настоящим партнером - дело непростое. Чем лучше мы умеем общаться с людьми, тем лучше климат в компании и отношения между коллегами. Мы находим общие интересы, точек соприкосновения становится больше, общаться становится легче, проще и интереснее. Мы поддерживаем наших коллег – руководителей отделов продаж, корпоративных снабженцев, открывая для них новые методы продаж. А они в свою очередь – делятся с нами своими знаниями, отзывами, проблемами и чаяниями. Так, постепенно мы развиваемся, поддерживая друг друга, и это вселяет уверенность в завтрашнем дне!

В этом разделе мы размещаем очень интересные материалы по продажам, маркетингу, пиару и различным техникам продаж, которые будут полезны каждому управленцу, собственнику бизнеса и менеджеру, развивающему продажи.

Удачи в делах!

Исполнительный директор ПТЦ «Партнер»



Пинчук И.

С удовольствием представляю Вашему вниманию коллекцию полезных обучающих материалов по **искусству продаж**, бережно собранную нашими руками и постоянно пополняющуюся новинками.

Желаем Вам успехов в покорении новых высот в самосовершенствовании и бизнесе!